

## ***Renegociação de Dívida para Empresas***

O alongamento das dívidas da sua empresa deve ser prioridade total e estando sempre em primeiro plano suas atividades certamente não ficarão tão expostas a fatores externos ao seu controle. O endividamento no curto prazo (menos de 1 ano) além de ser um grande fator negativo para conquistar novos recursos devido às informações mostradas a todos os bancos via SISBACEN, ainda basta um apontamento indevido ou inesperado nos órgãos de crédito e seu negócio estará totalmente comprometido e dependendo do tipo do apontamento o abalo na empresa poderá ser irremediável. Temos atuado com muito sucesso na transformação de dívidas de curto prazo em longo prazo nos principais bancos e fornecedores.

Renegociar as dívidas com credores é a melhor saída. A tarefa de renegociar dívidas é uma das etapas de ações mais importante e necessária para a recuperação de empresas deficitárias. Entendam por deficitárias as empresas que mesmo procedendo os cortes necessários e ações de contenção para redução ou eliminação de custos e despesas continuam sendo tomadas pelas dívidas.

Primeiramente, cortes e contenção de gastos propiciam melhora no resultado econômico da operação da empresa. Dívidas acumuladas afetam o desempenho financeiro da empresa. Se todos os cortes e contenção de gastos foram insuficientes para reversão do resultado negativo o problema pode estar na composição dos custos, impostos ou na própria maneira que se conduz o negócio, então se trata de um problema econômico da operação da empresa.

Agora, se ao contrário, o resultado econômico é positivo, mas insuficiente para quitar as dívidas, isso já é um problema financeiro. Sem alongar o perfil das dívidas, ou seja, renegociar cada dívida com cada credor fica pouco provável que o processo de recuperação venha dar certo. Renegociar dívidas requer habilidade em se projetar, envolver-se no processo, comprometer-se com os credores e se empenhar para que os compromissos sejam efetivamente cumpridos.

Quando se elabora o planejamento para renegociar dívidas, considera sempre a possibilidade de liquidar seus débitos sem maiores dificuldades para sua empresa, mas para que o planejamento surta os efeitos desejados, devemos lembrar a importância do diagnóstico econômico e financeiro para que tais compromissos de parcelas, juros e prazos correspondam com a suficiência da margem de contribuição propiciada (lucro bruto).

**FF** Consult

Soluções  
Estratégicas,  
Financeiras  
e de Negócios

International Business  
Business Accessory / Counseling  
Project's Development  
Financial Consulting  
Administrative Consulting  
Business / Cash Management  
Structured Fund-Raising  
Corporate Governance Controls  
M&A / Valuation / IPO

=> FF Consult @, muito mais que negócios !

*Gerimos e geramos de maneira transparente e eficaz os recursos financeiros,  
concretizando e expandindo a auto-sustentabilidade das atividades*

Troféu Top Of Business/Ed. Nacional, Categoria Prestação dos Serviços, Segmento Consultoria 2011 & 2012!